

CAPITULO II: La empresa & CAPITULO III: El producto o el servicio

(Conteste con un Sí o un No)

23.- *¿Sabe cuánto dinero le haría falta para crear su empresa?*

24.- *¿Cuenta con el suficiente dinero propio o ajeno para crear su empresa?*

25.- *¿Ha considerado la necesidad de un socio que la aporte dinero y lo conocimientos técnicos?*

26.- *¿Sabe de fuentes de financiación que le ayuden a financiar su empresa en el caso de que se agote su propio capital inicial?*

27.- *¿Conoce cuál será la forma jurídica que adoptará su empresa: sociedad anónima, sociedad cooperativa, sociedad limitada, trabajador autónomo, etc.?*

28.- *¿Sabe qué normas legales debe observar su empresa?*

29.- *¿Se ha asesorado legal, financiera y contablemente sobre sus planes para una nueva empresa?*

30.- *¿Ha estudiado cuál será su estructura administrativa, es decir, con cuántos departamentos contará y, sobretodo, qué funciones desarrollará cada uno de ellos?*

31.- *¿Ha considerado en un informe qué debe hacer por sus clientes, proveedores y empleados para ayudarles a entender el objetivo de su empresa?*

32.- *¿Ha desarrollado un cuadro de cuentas para clasificar sus gastos?*

33.- *¿Sabe qué informes financieros debe preparar y cómo usarlos?*

34.- *¿Sabe cuáles son las partidas con mayores gastos?*

35.- *¿Sabe cómo controlar o deducir estos gastos?*

36.- *¿Controlara estos gastos desde el comienzo?*

37.- *¿Ha considerado el impaeco en su empresa de normas reguladoras, licencias permisos de su ayuntamiento, gobierno autónomo, gobierno del Estado?*

38.- *¿Ha evaluado el impacto de su empresa en el entorno natural y social?*

39.- *¿Conoce la clase de seguro que debería contratar, contra qué peligros y si debe contratar un seguro de responsabilidad del producto?*

40.- *¿Están su esposo/a y su familia de acuerdo en que usted cree una empresa?*

41.- *¿Ha respondido concretamente a pregunta "en qué negocio estoy"?*

CAPITULO III: El producto o el servicio

(Conteste con un Sí o un No)

42.- *El producto/servicio que piensa usted ofrecer, ¿tiene alguna cualidad específica que claramente lo diferencia de otros ya existentes en el mercado?*

43.- *Si es producto diferenciado, ¿incorpora alguna novedad técnica o de uso?*

44.- *¿Es un producto patentable?*

45.- *¿Conoce las normas legales a las que se debe ajustar en lo que concierne a derechos de autor, marcas y nombres comerciales, etc.?*

46.- *Si su producto o servicio no es nuevo u original, ¿ha verificado usted si existen otras empresas que produzcan el mismo o similar producto o servicio?*

47.- *¿Ha intentado averiguar si van bien en su zona y en el resto del país?*

48.- *¿Ha discutido o comentado su idea con un técnico en el campo en el cual usted va a trabajar?*

49.- *¿Conoce el despiece exacto de su producto o servicio?*

50.- *¿Conoce Usted la forma de fabricarlo o venderlo?*

51.- *¿Cumple las normas legales de comercialización u homologación, tanto en los mercados nacionales como internacionales?*

52.- *¿Sabe cuánto costará fabricarlo/venderlo?*

53.- *¿Conoce el volumen de ventas necesario para cubrir costes?*

54.- *¿Será capaz de generar nuevas ideas o ampliaciones a su línea de producto o servicio?*