

CAPITULO IV: Forma de fabricar u ofrecer el producto o servicio

(Conteste con un Sí o un No)

55.- *¿Ha estudiado cuántas fases o pasos componen el proceso productivo que deberá realizar por la obtención de su producto o la venta de sus servicios?*

56.- *¿Sabe si el proceso productivo estará estructurado para la fabricación/venta sobre pedido o será autónomo?*

57.- *¿Sabe usted si va a poder fabricar todas las piezas, o ha pensado en adquirirlas a otros fabricantes?*

58.- *¿Va a ofrecer un servicio completo o contará con la colaboración de otras empresas o servicios?*

59.- *¿Ha sopesado los pros y los contras de la ubicación elegida para su empresa?*

60.- *¿Ha previsto las posibilidades de expansión de la misma?*

61.- *¿Ha hecho un croquis a escala del área de trabajo para considerar tanto el desplazamiento de trabajadores y mercancías como, en su caso, de clientes?*

62.- *¿Conoce cuáles serán los gastos de adecuación que requiera la localización de su empresa?*

63.- *¿Ha considerado las posibilidades de edipsación, compra, alquiler o leasing en la adquisición del local y analizado otras localizaciones?*

64.- *¿Sabe qué maquinaria utilizará y cuál será su coste?*

65.- *¿Conoce los gastos fijos de mantenimiento de local y de maquinaria?*

66.- *¿Ha analizado con cuidado los pros y los contras de cada fuente de suministro?*

67.- *¿Ha investigado otras fuentes de suministro, no disponibles localmente pero contactables?*

68.- *¿Tiene un plan de control de existencias que le indique cuándo es el momento de hacer nuevos pedidos y en qué cantidad?*

69.- *¿Sabe cuánto crédito le darán proveedores y acreedores?*

70.- *¿Ha estimado cuanto personal necesitará en su proceso de fabricación y, del total, qué parte será fijo y qué parte eventual?*

71.- *¿Sabe qué nivel de especialización o características deberán tener sus empleados?*

72.- *¿Tiene un plan de entrenamiento para sus empleados?*

73.- *¿Conoce cuál será el coste estimado de su plantilla laboral?*

74.- *¿Tiene pensado un programa de incentivos y promociones para el personal?*

75.- *Si planea contratar a sus familiares y amigos, ¿está seguro que no se interpondrán en el desarrollo de su empresa?*

76.- *¿Ha considerado que la venta de su producto o servicio puede tener temporadas muy altas y otras bajas?*